

令和4年度 商品開発・EC 販路開拓支援事業

フードビジネス商品開発・EC 販路開拓相談会のご案内

期 間

令和4年10月～令和5年 2 月

※ 相談をより効果的に進めるため、原則として、当ステーションの商品開発・EC 販路開拓 WEB セミナーを受講された方を対象とします。
受講されていない場合は、セミナーのアーカイブ版をご覧ください
上で、ご相談に対応いたします。

相談方法

電子会議システムを利用したオンライン相談会。
※インターネット環境と PC 等があれば対応可能。
お申し込み後に、専用の URL をお送りします。

相談内容例

- 商品開発の助言をしてほしい。
- 自社商品の特徴にあったネットショップを教えてほしい。
- 魅力的な販売ページにするコツは？
- ネット通販をやっているが、思うように売れない。改善点を教えてほしい。

※ ご相談には、幅広く対応いたします。
専門的な相談内容は、相談内容に適した
相談対応者をご案内します。

参加費
無 料

参加をご希望の方は、裏面の「申込書」によりFAX 又はメールでお申込みください。後日、スケジュール等の打ち合わせをさせていただきます。

主な相談対応者

黒石 英男氏 株式会社 47CLUB 地域支援事業部

地方新聞社の東京支社長、業務部門統括等を経て、47CLUB プロジェクトの立上げに参画。株式会社 47CLUB の法人設立に携わり、同社にて一貫して「地域事業者の販路拡大」に関するコンサルティングなどを行う。その間約 4000 社に上る地域事業者の販路拡大に携わり、そのノウハウを伝えるセミナーなどを全国で展開中。

阿部 絵梨氏 株式会社 47CLUB パートナー開発1部 中国・四国・九州・沖縄エリア担当アドバイザー

自ら地域産品を販売した経験から、現在ではコンサルタントとして約 800 店舗の地域事業者の販路拡大に尽力。

自治体の販路拡大事業ディレクター等を通じた店舗を担当し、初年度売上数千万円を達成。

ローゼンイーサム氏 株式会社 47CLUB パートナー開発 1 部 中国・四国・九州・沖縄エリア担当アドバイザー

エリア担当コンサルタントとして、約 800 店舗の地域事業者の販路拡大を支援。主に生産者の直接販売である DtoC 販路拡大のコンサルティング・支援を行い、人気ショップになるためのノウハウを伝え、売上アップに尽力。

※この事業は、公益財団法人全国中小企業振興機関協会が実施する中小企業地域資源活用等促進事業の助成金を活用して実施しています。

【主催】(公財)宮崎県産業振興機構

みやざきフードビジネス相談ステーション TEL:0985-89-4452

申込先: Eメール food@i-port.or.jp、FAX 0985-89-4468
みやざきフードビジネス相談ステーション 行き

フードビジネス商品開発・EC 販路開拓個別相談会申込書

<申込>

企業名	TEL
住 所	E-mail
職 名	氏 名
希望日時	①第1希望日 月 日() 時 ②第2希望日 月 日() 時 ③第3希望日 月 日() 時 ※相談の時間は、1 時間程度を予定しています。 ご要望に応じて、柔軟に対応しますので希望の日時・時間を記入下さい。
相談内容 ※箇条書きで可。(WEB セミナーの受講状況も御記入ください。)	

※複数回の相談可能。

相談スケジュールに余裕があれば、2
回程度まで相談が可能です。多岐にわた
る相談内容の場合は、それ以上の相談も
可能です。

詳細は担当者まで問い合わせ下さい。

<申込先>(公財)宮崎県産業振興機構

みやざきフードビジネス相談ステーション

FAX:0985-89-4468/☎:0985-89-4452

E-mail:food@i-port.or.jp

担当:勢井(セイ)