

IT戦略立案で企業の課題を ワンストップで解決 幸せを創造する ベストパートナーに

IoTやAIをはじめとする、ICT技術を活用した企業づくりで
これからの高齢化社会による人材不足に対応



【導入例】コンセプト：独自の強みを発信 業界のイメージを変える



【導入例】コンセプト：企業特徴や技術の発信力強化



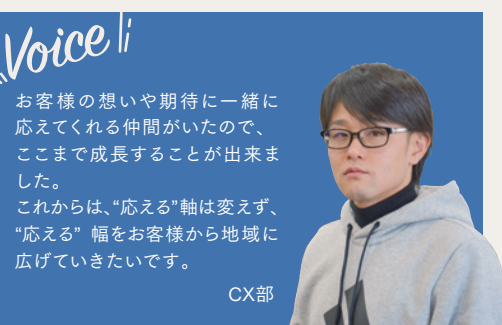
日本の中小企業を元気にするため、
進化するIT技術に挑む

コンサルティング、クラウドサービス（CRM「顧客管理」・SFA「営業支援」）、Webサイト制作やシステム開発、ネットワーク保守など、IT・Webに関する事業を幅広く提供しているスパークジャパン。人材不足やコミュニケーションなどの問題を解決し、企業の業績アップにつながるお手伝いを行っています。

学生時代、アルバイト先で得た知識を武器に『オカダオート』を創業した岡田社長。車検代の大幅値下げに成功し、顧客を増やしていきました。しかし、先物取引で失敗、「利益も大事だが、それ以上にすべての人が幸せになる事業をスタートさせたい」と考えるようになります。その後、インターネット事業の未来に可能性を見出し、1997年に『スパークジャパン』を創業しました。

以来、業績は右肩上がりです。岡田社長一人では立ち上げた会社は、今や約80名を超すIT集団へと成長しました。「当社には、コンサル・デザイン・開発・ネットワークなどITの各分野のエキスパートが在席しており、ワンストップでサービスを提供しています。それぞれが一体となって顧客のビジネスを分析・理解し、成功へと導いています」と岡田社長。航

空・メディア・医療・大学など業界ごとの最適な改善提案を強みにしており、顧客の成功をゴールに掲げています。近年では、世界No.1のクラウドサービスを活用した営業効率化や、コンピュータ上の作業を人の代わりに自動化するRPA、AI・OCRでの業務効率化など、新しい技術も積極的に研究・活用しており、クラウドサービスと業務アプリケーションのハイブリッドシステムの提案や、企業のブランド化とマーケティングを促進するためのサービス提供にも力を入れています。



お客様の想いや期待と一緒に
応えてくれる仲間がいたので、
ここまで成長することが出来ました。
これからは、“応える”軸は変えず、
“応える”幅をお客様から地域に
広がっていきたくです。

CX部



ココがスゴイ！ POINT

1
point

IT技術プロ集団の ワンストップサービス

コンサル・デザイン・ネットワーク・システム開発までITの各分野のエキスパートが在席。ワンストップでサービス提供できるので、スピーディーかつ高品質に企業の課題を解決できます。社内エンジニアは複数の分野を経験するスタッフも多く、全方向的な解決提案が可能な体制です。

2
point

お客さまを フルマネージド サポート！

航空・製造・運輸・メディア・医療・警備・大学・自治体など、多くの業界での取引実績が豊富。蓄積したノウハウで、お客様の成功（発展）に向け、投資対効果が最大となる提案と運用を行う「フルマネージドサポート」を提供しています。

3
point

キャリアチェンジ ができる！

部署の枠組みにとらわれず、ITの職種（キャリア）チェンジがしやすい環境を整えています。また、新卒や未経験者でもIT業界のイロハが学べるよう、社内の業務に関する育成コンテンツも充実させているところです。

「宮崎をアジアのシリコンバレーに」

1997年の創業以来、一貫して「中小企業のコミュニケーション課題を解決するためにITを活用して、お客様の業績向上に貢献する」ということを目指してきました。宮崎生まれのIT企業として、宮崎に多くのITエンジニアが集まり、宮崎で一人でも多くの雇用を生み出し、アジアのシリコンバ

レーと呼ばれるようにしていきたい。そのために、日本の中で99.7%を占める中小企業が抱える課題を明確にし、解決できるサービスやプロダクトをこれから創り出していきます。これらのチャレンジによって、全国に向けサービス提供し、成長していきます。

代表取締役社長
岡田 憲明
Okada Noriaki

1974年生まれ 〔宮崎市出身〕

趣味 ゴルフ、サーフィン、トライアスロン
座右の銘 為せば成る 為さねば成らぬ何事も
成らぬは人の為さぬなりけり

